

資 料

II. あなたの起業をとりまく環境についてお伺いいたします

5-1. 起業について家族の同意はありますか？

- ① はい ② いいえ

5-2. 「いいえ」と答えられた方にお伺いします。いつ頃家族の同意をとるつもりですか？

- ① 起業してから ② 起業計画・時期が具体的にになった時点で
③ 現在、説明中 ④ とるつもりはない
⑤ その他 ()

6. 起業しようと思った最大のきっかけを一つだけ選択してください。

- ① やりたいことがある ② 組織になじめない ③ 会社のリストラ
④ 早期退職制度の利用 ⑤ 不況のための事業転換
⑥ 現業からのステップアップ
⑦ その他 ()

7. あなたが起業活動を進められてきた上で、起業意欲を燃やすエネルギーとなっているものは次の内のどれですか？(3つ以内で選択してください)

- ① 産業界への新風・革新 ② 事業を通じ社会的インパクトへの挑戦
③ 不可能と思われることへのチャレンジ精神
④ 新分野を開拓するパイオニア精神 ⑤ たえず危機感をもつハングリー精神
⑥ 自己の夢を実現化するロマンの達成と執念
⑦ 事業発展への自己の能力開発 ⑧ 事業拡大への野望
⑨ 国民生活を豊かにすることへの貢献 ⑩ 自己の利潤追求
⑪ その他 ()

8. 今後起業する場合、あるいは既に起業した時のビジネスパートナーは、どのような関係の人ですか？または、どのような関係の人を想定していますか？(複数回答可)

- ① 兄弟 ② 親戚 ③ 学生時代の友人 ④ 勤め先の仲間
⑤ 趣味などの仲間 ⑥ パートナー無し
⑦ その他 ()

9-1. あなたは事業に関して、ブレーンや人脈をお持ちですか？

- ① はい ② いいえ

9-2. 「はい」と答えられた方にお伺いします。それはどのような人ですか？

(複数回答可)

- ① 学者 ② 政治家 ③ 学友 ④ 評論家 ⑤ 僧侶
 ⑥ コンサルタント ⑦ 新聞記者 ⑧ 以前の上司、同僚、部下
 ⑨ その他 ()

10. あなたが参加されている交流会には、どんなものがありますか？(複数回答可)

- ① 特定なテーマの研究会 ② 作家・政治家・宗教家等の特定な人物を囲む会
 ③ 学生時代の友人の会 ④ 趣味の会 ⑤ 県人会 ⑥ 資格保有者の集まり
 ⑦ その他 ()

Ⅲ. 具体的な起業についてお伺いします

11. あなたの起業において、コア(核)となっているものは何ですか？

- ① 技術力 ② 資金力 ③ 営業力 ④ マーケティング力
 ⑤ ネットワーク力 ⑥ 精神力
 ⑦ その他 ()

12. 起業済みの方は現在の事業と起業以前の業務の関係について、起業前の方はこれから行おうとしている事業との関係を選択してください。

- ① 全く同じ事業分野 ② 似た事業分野
 ③ ノウハウや技術が共通の事業分野 ④ 顧客層が似た事業分野
 ⑤ 全く関係のない事業分野
 ⑥ その他 ()

13. あなたは、どこから支援情報を入手しますか？(複数回答可)

- ① 官公庁ホームページ ② 教育機関ホームページ
 ③ 起業支援民間団体ホームページ ④ 商業ホームページ
 ⑤ その他のホームページ ⑥ 新聞・創業専門雑誌 ⑦ テレビ・ラジオ
 ⑧ 友人・知人 ⑨ コンサルタントの紹介 ⑩ 営業支援
 ⑪ ハローワーク ⑫ 中小企業庁傘下の支援機関
 ⑬ 雇用・能力開発機構都道府県センター
 ⑭ その他 ()

14. 以下の起業に必要な「スキルや知識」について、どんな項目がどの程度（概要程度 or 実務編）の深さが必要だと思われますか？起業を目指す方は「A 起業前の方」の該当項目を、起業された方は「B 起業された方」の該当項目に○をつけて下さい。

No	必要なスキル・知識	A 起業前の方		B 起業された方			
				今思えば起業前に習得しておきたかった		起業した現在必要	
①	行政上の手続き（法人登記、認許可、特許申請等）	概要	実務	概要	実務	概要	実務
②	税務申告	概要	実務	概要	実務	概要	実務
③	財務・経理処理	概要	実務	概要	実務	概要	実務
④	ビジネスプラン作成法	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑤	資金調達法	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑥	従業員の採用・獲得	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑦	労務管理	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑧	人材育成・従業員教育	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑨	商品・サービスの企画・開発	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑩	生産管理・品質管理	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑪	顧客の確保と開拓マーケティング	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑫	新市場、新分野の開拓法（産学連携、研究開発法等）	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑬	知的財産権の知識	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑭	支援制度・機関の知識	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑮	参入しようとする業界の動向や成功事例	概要	実務	概要	実務	概要	実務
⑯	その他 ()	概要	実務	概要	実務	概要	実務
それぞれ具体的内容があれば記入してください							

Ⅶ. 創業サポートセンターについてお伺いします

18. 創業サポートセンターでは、別紙のパンフレットの業務を行っています。利用したいと思うものをお選び下さい。(複数回答可)

- ① 相談業務 ② 情報提供 ③ 公開講座・交流会
④ 起業家養成 ⑤ 技術的課題解決

19. 創業サポートセンターでは、別紙パンフレットの起業家養成セミナーを実施しております。受講したいコースの番号をお選びください。(複数回答可)

Ⅷ. その他

20. 何か御意見ございましたら、ご自由にお書き下さい。

ご協力ありがとうございました。

資料2 創業サポートセンター創業支援事例（一部抜粋）

事業名	建築設計事業
相談者	50歳代の男性 (建築メーカーに勤続25年)
創業内容	建築メーカーでの、キャリア経験を生かして、1級建築士の資格を取得され、友人2人と独立。 2次元・3次元CADによる機械設計事業構想でのITビジネスをターゲット展開する。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ビジネスプランの吟味（創業手帳による、事業計画プラン作成） ・中小企業診断士による相談・キャッシュフローシートの作成 ・高齢者等共同就業機会創出金の公的助成金活用 ・法人会社形態の違いと公的保険手続き、就業規則作成
現在の進捗状況	・有限会社として設立登記。事務所を開設し、行政関係入札も含め、機械、工事設計業務の営業活動を展開中（従業員4名）

事業名	キャリアプランコンサルタント・人材紹介業
相談者	60歳代の男性 (企業内キャリアカウンセラー歴10年)
創業内容	企業内キャリアカウンセラーの在職中の経験を生かして、求職者をターゲットに支援事業会社として独立。キャリアプランコンサルティングサービスと民営による職業紹介を事業とする。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・創業手帳による事業プランチェックの勧め ・新規・成長分野雇用創出特別奨励助成金の活用 ・中小企業診断士による相談・契約書類作成等の相談 ・有限会社法人設立の手続きと人材紹介業の厚生労働省への許認可申請手続き
現在の進捗状況	・有限会社として設立登記。人材紹介業の許認可申請のため、全国民営職業紹介事業協会講習会を受講し、許認可申請をされる。またキャリアプランコンサルタント事業より営業活動を開始される。

事業名	ソフトウェア事業（株式売買支援システム）
相談者	50歳代の男性 (証券会社勤務、コンピュータキャリア歴30年)
創業内容	証券会社でのコンピュータプログラムソフトの技術開発力を生かして、新たな株式売買のプログラムソフト（VB）を開発して、新プログラムソフトの販売事業を展開する。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・パソコン各機種への環境テストの実施 ・中小企業診断士による相談・会員制導入への仕組みづくり

	<ul style="list-style-type: none"> ・キャッシュフローシート、契約書類作成等の相談 ・最低資本金規制特例（1円法人株式会社設立）手続き（個人創業から、会社組織へ）
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・個人創業される。当初は、知人から2ソフト販売される。インターネットカフェに3ソフト株式売買支援ソフトの納入が決定している。近々、1円株式会社としての法人設立を申請される。

事業名	技術支援コンサルタント業
相談者	58歳の男性 (大手電機メーカー勤続36年)
創業内容	大手電機メーカーでのキャリア経験を生かして、かつての取引先より、技術援助・指導の依頼があり、技術支援コンサルタント事務所として独立。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・事業形態をどうするか。→先方より会社相互間としての契約締結をしたいとの申し出により有限会社を設立。 ・「技術協力委託契約書」の内容指導 ・顧問契約先の企業内容確認。
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・有限会社として登記。

事業名	パソコン教室
相談者	50歳代の男性
創業内容	限られた資金の範囲で、未経験の分野でも、経営指導援助が受けられるFCビジネスのメリットによりパソコン教室を開設。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・フランチャイズ・チェーンのメリット・デメリットを十分理解するようアドバイス ・フランチャイズ・チェーン契約内容十分検討、指導する ・パソコン教室・事務所の物件選定指導
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・有限会社として登記、開校される。

事業名	古着商事業
相談者	40歳代の男性
創業内容	長年の夢であるアメリカ衣料の古着屋を有名センター参考のもと衣料物般店として開業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・創業手帳による事業開設プランの作成 ・知識力アップのため、「英会話教室」「パソコンスクール」受講 ・中小企業診断士による相談・直営店舗選定相談・融資先相談 ・古物商の許可申請（警察署）・アメリカより直輸入販売
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・個人事業として、外販・直営店として、開業される。 アメリカからの直輸入で、お客様にはドメイン入りのサービス券配布とネットショップで、新入荷商品を公開・PRされる。

	(店直販と外販・ネット販売を併用して、事業を展開中)
事業名	耐震調査事業
相談者	50歳代の男性 (大手建設業に30年勤務)
創業内容	住宅構造の動的耐震性能診断と表面波探査法による地盤調査での事業展開をされる。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> 動的耐震診断システムの活用(地盤波利用) 事務所選定・公的助成金の活用・契約書類作成相談 ホームページ・パンフレット・CD-Rの作成
現在の進捗状況	・事務所を開設され、建築リホーム事業者・中古住宅販売事業者を、ターゲットに」個人事業展開され、基礎ができ次第、法人化される、

事業名	広告代理店業
相談者	30歳代の男性 (広告印刷製造販売業暦10年)
創業内容	広告印刷業のキャリアを生かして、グラフィック企画・デザインの知識・技能を習得され、創業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> 創業手帳による事業計画書の作成、指導 中小企業診断士による相談・キャッシュフローの作成 受給資格者創業支援助成金の活用 紙面共有による集合媒体チラシ作成、相談(ホームページ作成)
現在の進捗状況	・営業活動を隣県に拡大展開され、個人事業から法人事業化(最低資本金規制特例会社)を図られる。

事業名	ラーメン店
相談者	40歳代の男性 会社経営(倒産)を経験した男の執念が感じられた。
創業内容	ハローワークを通じ、調理学校3ヶ月コース受講。夜は有名ラーメン店へ見習い修行(無給)。秘伝のスープの味を自分なりに工夫。ラーメン店を開業する。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> 開業のための資金を最小限に。成功店の居抜き店舗を物色し、不動産業者の協力を得た。 中小企業診断士による事業計画書の作成指導及びいろいろなお話を聞き、勇気づけをされた。 「受給資格者創業支援助成金」の活用。
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> オープン済み。 代表者含む 従業員(奥様)2人。

事業名	居酒屋
相談者	40歳代の男性 (家族の創業への理解と協力が大きい支えとなった。)
創業内容	長年勤務の会社リストラ希望退職。退職2ヶ月前当センターへ相談。家族との話し合いで創業計画を既に立案していた。開業資金が少なく、開店の良い業種として当初は立ち飲み屋を考えた。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 店舗物件、事前のリサーチに重点をおいて選択した。 ・ メニュー内容の充実、品揃え、「食のコンサルタント」より指導を受ける。 ・ ビジネスプランより中小企業診断士の指導を受ける。
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 開業 ・ 当初ビジネス街の立ち飲み屋を計画したが、「食のコンサルタント」より、現在の居抜き物件を紹介された。 ・ 前店舗、有名フランス料理シェフの店として繁盛していた。(出世移転された)

事業名	経営コンサルタント
相談者	51歳の男性 (大手外食チェーン営業本部長、内部監査室経験)
創業内容	長年在職中の経験を生かし、飲食業・小売業・サービス業の経営指導及びリスクマネジメントに関する指導、また従業員への教育、研修、セミナーを指導とするコンサルタント事務所として独立。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 「顧問契約書」の内容指導。 ・ 事業計画書の内容指導。開業開始資金初年度最小限に、多額の経費は使わないように。 ・ 「期待はずれや、飽きが来ないようにたえず有益な情報や指導を、目先をかえて行うことが長続きのコツである」ので自分自身の絶えざるプッシュアップが重要であることをアドバイス。
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 株式会社として登記。 ・ 開業時3社の顧問契約締結。

事業名	中国茶（無農薬）・雑貨販売業
相談者	50歳代の男性
創業内容	従来からコネクションのある中国の茶農家と提携され、中国直輸入による無農薬茶類と雑貨類の販売をメインに事業展開する。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 創業手帳に基づく、事業プランの作成。 ・ 中小企業診断士による国内での、マーケティング指導 ・ 商品規格化・マーチャンダイジング・意匠登録相談 ・ ホームページ作成と活用
現在の進捗状況	有限会社として設立登記。機構センターのシニア創業セミナーを受講され、イ

	インターネット・飲食業「カフェレストラン」・冠婚葬祭場をターゲットに、顧客開拓中。
--	---

事業名	食材宅配事業
相談者	60歳代の男性 (食堂運営経験者)
創業内容	現会社の食堂運営委託請負事業を生かし、分社化して新規事業として高齢者・身障者向けの職材の宅配サービス事業を展開される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 新事業計画プランの作成・助成金相談 ・ 最低資本金規制特例有限会社設立相談 ・ 介護・福祉施設へのマーケティング相談 ・ 公開講座・セミナーでのネットワークの拡大
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 有限会社として設立登記。 ・ 介護施設（ホーム・デイサービス・訪問介護宅）を中心に事業展開中。

事業名	介護タクシー業
相談者	50歳代の男性
創業内容	全国介護タクシー協会会員として一般乗用旅客自動車運送業の許可を受け、介護ホームヘルパー2級の資格を習得し、開業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 介護ビジネスプランの作成（事業計画書） ・ 中小企業診断士による相談・指導 ・ 各種許認可申請・契約書類作成相談 ・ 公開講座・セミナーでの技術力アップとネットワーク形成
現在の進捗状況	個人事業として開業される。地域密着型で4市を中心に、行政機関・医療・介護施設への事業展開を実施中。

事業名	ソフトウェア業
相談者	40歳代の男性 (コンピュータ暦10年)
創業内容	コンピュータシステム会社でのキャリア経験を生かし、パソコンの販売（新品・中古品）アプリケーション開発・保守・修理業を開業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 創業手帳による事業プラン作成とチェック ・ 新規・成長分野雇用創出特別奨励助成金の活用 ・ 中小企業診断士による専門相談・指導 ・ 営業戦略・戦術の具現化
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 個人創業される。(従業員2名) ・ 近地重点主義で地域団体との交流により、幅の広い営業チャネル開拓に努める。 ・ 人脈・インターネット・ポスティング・地域雑誌を中心に事業活動を展開中。

事業名	パソコンプリンター修理業
相談者	20歳代の男性 (プリンター集履歴5年)
創業内容	パソコンメーカーでの保守・修理経験を生かして、トップメーカーのパソコンプリンター修理事業を柱に開業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 事業プランの作成・指導 ・ 中小企業診断士による相談・キャッシュフローの作成 ・ 業務請負契約締結書類のチェック、指導 ・ 開業手続、日計帳簿類の作成指導
現在の進捗状況	・ トップメーカー品のプリンター修理請負業を営業活動のメインに事業展開中。

事業名	塗装・健康食品業
相談者	50歳代の男性 (塗装歴20年)
創業内容	塗装歴20年のキャリアを生かして、建設業の塗装業種の許可を取得し、開業される。(健康食品部門を奥さんが担当)
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ ビジネスプランの吟味と営業展開 ・ 最低資本金規制特例法人設立相談 ・ 介護・福祉分野の公開講座参加で、ネットワーク構築 ・ キャッシュフロー、帳簿類の相談、指導
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 個人開業される。(従業員2名) ・ 公的、私的建築・土木業者をターゲットに事業展開中。 (個人事業から法人事業家化を目指される。)

事業名	金券ショップ(フランチャイズ・チェーン)
相談者	50歳代の男性
創業内容	経営販売指導援助が受けられるFCビジネス事業展開を友人2人と独立し、共同開業される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 創業手帳による事業計画書の作成・相談 ・ 中小企業診断士による相談・指導 ・ フランチャイズ・チェーン契約内容のチェック・指導 ・ 店舗物件選定指導・公的資金融資先紹介
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 友人2人で、共同個人開業される。 ・ ビジネス街を顧客ターゲットに事業展開中。 ・ 複合ショップとして隣接店舗をオープン計画中。

事業名	医療食管理事業
相談者	60歳代の男性

創業内容	大学と共同研究し病院用医療食の「院内食事摂取量管理システム（残食カロリー計算機）」を開発。製造・販売業として事業展開される。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 事業計画プランの作成・相談 ・ 中小企業診断士による相談・指導 ・ 法人会社設立と就業規則作成 ・ 助成金・公的資金（融資）活用紹介
現在の進捗状況	・ 有限会社として設立登記され、本格操業される。大学病院を顧客ターゲットに事業展開中。

事業名	日用雑貨品卸売業
相談者	40歳代の男性
創業内容	中国の工具製造有限公示と業務提携して工具類を輸入され、中国販売事業を展開される。（廃プラスチック類の中国輸出によるリサイクル化を計画中）
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 事業計画書の作成・相談 ・ 中小企業診断士による相談・指導 ・ 国内マーケティング・販売委託契約書作成・指導 ・ リサイクル関連計画の事業展開相談
現在の進捗状況	・ 個人開業し、ホームセンターチャンネルを顧客ターゲットに得意先開拓中。（リサイクル計画も同時進行中）

事業名	機械設計製造販売・ソフトウェア開発業
相談者	45歳男性
創業内容	休眠中の事業を友人との共同経営を機に事業目的を拡大し、実質創業した。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 定款変更の作成 ・ 一般派遣、特定派遣業の法的手続き、登録申請 ・ 中小企業診断士による専門相談
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 法務局定款変更、申請決済完了。 ・ 友人と2人で、有限会社として事業展開。

事業名	婦人専用下着の製造販売
相談者	40歳代の男性
創業内容	顧客に合わせたオーダーメイド商品の製造・販売。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 中小企業診断士によるマーケティング（売れる仕組みをつくる）の相談 ・ 自己資金不足による資金調達方法 ・ 実績を積み上げて良きパートナーを探すようアドバイス
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 当面公的融資を断念し、小さく起業して大きく育てる。12月開業。 ・ 委託契約販売員（女性）による販売活動開始。

事業名	創作料理店
相談者	33歳の女性
創業内容	飲食店での調理技術を生かし、ビジネス街に和風の創作的な食通の料理店を持ちたいと、7年越しの夢を実現。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 長年世話になっている食材仕入先の店主の口利きで、腕のいい料理人を雇い入れ、また居抜き物件を紹介していただいた。 ・ 創業の進め方、創業開始に伴う届出手続きの相談 ・ 助成金活用の紹介
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ 店舗スペース8坪、客席13席にて創業。 ・ ビジネス街を顧客ターゲットに当面、昼間は予約のみ、夜はコース料理として営業。

事業名	医療用医薬品卸販売
相談者	32歳の男性（経験10年）
創業内容	在職中の経験を生かし、病院向き、通販向き販売にて、DM・FAXによる全国販売を展開。
創業課題 アドバイス項目	<ul style="list-style-type: none"> ・ 創業手帳による事業計画書の作成 ・ 価格競争も激しく、利益率の低い業界。キャッシュフローの相談 ・ 店舗物件の選定、公的資金融資先の紹介
現在の進捗状況	<ul style="list-style-type: none"> ・ パートナー・管理薬剤師を雇い入れ、許認可決定。12月創業。 ・ 開業時、4企業販売契約締結

資料3 平成15年度起業家養成セミナーコース一覧

番号	コース名	訓練対象者
		訓練目標
知 っ て お き たい 開 業 の 知 識 シ リ ー ズ	1 独立創業へのプロローグ-成功するための心づくり、事業づくり	創業を目指している方 独立して創業するとはどんなことでしょうか？そこには一体何があり、どんな心がまえや注意が必要なのでしょうか？創業を模索する皆様に、成功するための心づくりや事業づくりのコツをとおして創業の世界へ誘います。
	2 起業家精神啓発プログラム	創業を目指している方 「アントレプレナースピリッツ」それは起業をめざすあなたに不可欠のものです。起業するにあたっては、予想される困難（創業の事業化、人間関係、交渉力等）を克服するための前向きな考え方、姿勢が必要となります。その具体的な能力、特に創業時における自己能力、可能性を高める手法を習得し、アントレスピリッツ（起業家精神）の醸成を図ります。
	3 事業アイデアの発見方法	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 事業アイデアを発想したり、すでに持っているアイデアが自分に適しているかをアイデアシート、発想法を用いて明らかにします。また、やりたいビジネスが本当に市場で必要とされるのか、それをやる力が自分にはあるのかを明確にできる手法が習得できます。
	4 起業家のための経営成功のポイント	創業を目指している方 ベンチャー企業の経営論を体系的に学ぶことにより、起業チャレンジのポイントをベストセラー「起業力をつける」の著者が熱く語ります。
	5 起業家・経営者の法律実務	創業を目指している方 起業や会社経営上に必要となる法律（労働法、知的財産権、会社法等）に関するノウハウと実務能力を、各専門分野の弁護士から習得できます。
	6 起業のためのVC活用法	創業を目指している方 企業の成長段階に合わせた資金調達の方法とVC（ベンチャーキャピタル）活用事例を学ぶことにより、実践的な資金調達法が習得できます。
	7 会社の設立と独立資金の調達	創業を目指している方 対象のビジネスは法人か個人か、会社の種類をどう選ぶかなど適切な選択法が習得できます。また、重要な資金調達についての確に判断できるようになります。
	8 起業家のための創業支援策の活用法	創業を目指している方 創業にはどんな支援策があるの？創業支援策の動向とその課題から企業の成長段階に合わせた支援策の活用法が習得できます。
	9 起業家のための財務実務（会計と財務諸表）	創業を目指している方 起業家として知っておくべき財務諸表概要とその分析方法についてノウハウと実務能力が習得できます。
	10 創業に必要な税務・社会保険と株式公開	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 創業時における税務の基本が習得できます。また、株式公開のフロー、公開審査基準、資本政策策定、組織体制・予算制度・会計制度等の整備についても併せて習得できます。
	11 人材の採用・育成・活用の実務	創業を目指している方 人的資源のマネジメント事例を学ぶことにより、創業後早急に必要となる実践的な人材の採用・育成・活用に関するノウハウが習得できます。
	12 起業家のための実践的ビジネスプラン	創業を目指している方 ビジネスプラン作成に関するプロセスと実践力が習得できます。事業計画をお持ちの方が対象ですが、お持ちでない方でも歓迎します。ビジネスプラン関係は205と206もあります。
	13 NPO法人の設立とビジネスチャンス	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 NPOって何？NPOはどうやって設立するの？NPOの意義・社会的役割を理解し、NPOの設立（起業）に係る実務能力が習得できます。
知 っ て お き たい 経 営 実 務 と 演 習 シ リ ー ズ	14 起業家のための実践マーケティング戦略	創業を目指している方 企業経営のケーススタディを通して絶対に勝てるマーケティング戦略のあり方が習得できます。
	15 起業家のための実践的組織・人事戦略	創業を目指している方 創業企業特有の組織・人材戦略に関するノウハウと実践力が習得できます。
	16 創業に必要な知的所有権	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 創業企業及び経営に必要な知的財産権の知識を事例をとおして体系的に学ぶことにより、競争優位戦略が確立できる手法が習得できます。
	17 起業家のためのキャッシュフロー経営	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 キャッシュフロー計算書を中心とする財務諸表の見方を十分学んでもらい、簡単なキャッシュフロー計算書の作成や、キャッシュフロー計算書の評価演習を行います。起業家にとってのキャッシュフロー経営の重要性を十分理解し、実践に活かしていただくことを目標にしています。
	18 創業実現性のチェックポイント	創業を目指している方 創業・起業のアイデアを事業計画に具体化するときに事業計画を実行に移すときに考慮すべきチェックポイントを示します。その結果、創業・起業を考えている人の事業計画の見直しや再構築を促し、アイデアの実現性を高めることができます。事業計画をお持ちの方が対象ですが、お持ちでない方でも歓迎します。
	19 実践事業計画書作成法	創業を目指している方 具体的で実践的な事業計画書の作成法を習得できます。事業計画をお持ちの方が対象ですが、お持ちでない方でも歓迎します。
	20 創業徹底指南塾	あなたは今日から経営者です。 9月のコース：起業家養成コースの仕上げとして、仮想の企業又は創業希望業種の企業を創業し、種々のテーマで経営手法を徹底的に演習し習得します。3月のコース：同上ですが、マネージメントゲーム手法で展開します。
	21 NPO法人のマネージメント実務	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 NPOマネージメントの第一人者からNPOの事業実務と運営及び各種評価に係る知識と技能を習得するとともに、分野別NPOの特徴的実践事例について学ぶことにより、NPOの運営、マネージメントの実務能力が習得できます。

知っておきたい業種別創業のノウハウ	22	「フランチャイズビジネス」ノウハウのつかみ方	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 起業・創業の一方としての「フランチャイズビジネス」について、基礎知識、加盟時の留意点及び加盟後の成功の秘訣などをやさしく解説し、フランチャイズ加盟によるスムーズな起業・創業や企業などの新規事業開発などを支援できる能力が習得できます。
	23	コミュニティビジネス創業のポイント	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 コミュニティビジネスとは何か（特徴・効果・意義・背景、NPOとの関わりなど）を解説し、具体的な成功事例を紹介します。創業プロセスも体験できます。
	24	介護・福祉ビジネスの展望とケーススタディ	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 介護・福祉分野における市場動向の捉え方とビジネスケーススタディの分析を通じた実践的マーケティング戦略の構築法が習得できます。
	25	飲食業（和・洋・中）の創業の仕方	創業を目指している方 飲食業（和食、洋食、中華料理）の創業に必要な基本事項を押えつつ、飲食業の創業に不可欠な知識を和食、洋食、中華料理にわたって習得できます。
	26	ITビジネスの展望と事例研究	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 インターネットを活用したビジネスモデルの動向を明らかにし、マーケットプレースの事例研究を通じてITビジネスのビジネスチャンスと活用方法が習得できます。
	27	個人事業主でSOHOビジネスで失敗しないためのポイント	創業を目指している方 創業予備軍に対し、SOHOビジネスの特徴を正しく理解し、創業希望者の経験・能力を活かした起業、事業開発を支援します。
	28	小売業の創業の仕方	創業を目指している方 小売業の社会貢献性を理解し、小売業が変化対応業であることを認識することによって、事業をスタートするための意欲を高めることができます。また、小売業に必要な基本的知識を学習し、実践で役立つ商売のコツが習得できます。
	29	流通・サービス業のニュービジネス構築	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 流通・サービス業における環境変化の捉え方とその分析から、実践的なビジネス事業構築法の習得を目指します。
	30	環境分野におけるニュービジネス構築	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 環境ビジネス分野における変化の捉え方とその分析から、実践的なビジネス事業構築法の習得を目指します。
	知っておきたい経営革新のノウハウ	31	実践的新事業創出法
32		経営革新のための研究開発の進め方～製造業～	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 製造業の新規事業開発に必要な研究開発の具体的な考え方と事例を学ぶことにより、新規事業開発の成功に導く実践的な研究開発の進め方が習得できます。
33		戦略的商品開発・マーケティング戦略	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 市場の動きやターゲット顧客のニーズを見極めた上で、自社の特徴や強みを活かす事業の進め方と事例を学ぶことにより、成功確率の高い事業戦略、商品開発戦略の立て方が習得できます。
34		FC本部の作り方（新分野進出・業態開発）	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 「フランチャイズ方式を事業拡大の方法としていくために必要な基本的な知識と、FC事業展開の戦略プラン資料作成及び販売、マーケティング」等の必要条件を習得することにより、FC本部の立ち上げ方が習得できます。
35		社長・経営者のための経営分析と対策	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業して間もない方 創業後企業活動が活発化し、多方面に事業が拡大してくると、企業のあり方を明確に把握することが必要です。企業経営の実態を知り、今後の経営戦略に対応することによって、変化する市場に対応することが出来ます。そのために活用できる経営者自身による企業経営分析とその対策法が習得できます。
36		絶対に損をしない価格設定（製造業）	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 「材料費、従業員給与、予測販売数」等を使い、製品毎の原価を計算するルールや原価を基準に販売価格を決めるルールが習得できます。
37		ITを活用したロジスティックス（経営戦略）	新分野進出を模索している企業の方、経営革新を考慮中の企業の方、創業を目指している方 IT革命による経営環境の変化とITを活用したロジスティックス（経営戦略）が習得できます。